

Fondo Capital Privado Mfx Capital

Fondo que le permite invertir en un emprendimiento Fintech de crowdfactoring*

Descripción:

Global Securities ha firmado una alianza con Mesfix para crear el Fondo MFX Capital, en la cual cumple las funciones de gestor y administrador.

El fondo invierte en acciones de Mesfix, una Startup ya consolidada en el mercado permitiendo que muchos colombianos se beneficien del crecimiento de la compañía así como lo hacen los fondos de inversión extranjeros.

Como inversionista obtendrá una rentabilidad de acuerdo al desempeño de la compañía y de la valorización de las acciones de Mesfix adquiridas por el fondo. Así como también podrá participar con voz y voto en las asambleas del FCP MFX Capital.

Relación rentabilidad-riesgo: El fondo espera alcanzar el máximo de rentabilidad en el largo plazo, por lo tanto, se debe tener tolerancia a las volatilidades en el valor de la inversión durante su vida. Por las características de la inversión el Fondo se considera de riesgo Alto.

Oportunidad de inversión:



Rentabilidad estimada:
20% E.A durante la vida del fondo*



Monto mínimo:
COP \$1.000.000 de pesos



Periodo:
5 años con posible prórroga de 2 años.



Monto objetivo a conseguir:
USD \$500.000 (dólares)

*Basado en el crecimiento histórico de la compañía en los últimos años y en valoraciones de empresas similares en Latinoamérica.

Nuestro aliado:

Alrededor del 80% de las Startups (Empresas que comercializan productos y servicios a través de plataformas tecnológicas) no supera el umbral de tres años de vida y cerca del 90% no sobrevive a los cinco primeros años. Mesfix ya superó ese umbral y hoy es una de las empresas líderes de la industria FinTech en Colombia.

Mesfix es el primer crowdfactoring y mercado en línea de facturas por cobrar en Colombia. Desde el 2014, ha conectado empresas que necesitan financiación con una comunidad de personas interesadas en apoyarlas.

Gracias a este modelo, las empresas, principalmente Pymes, han podido obtener la liquidez necesaria para cumplir con sus obligaciones y seguir operando.

Actualmente, los 5.130 inversionistas de la plataforma han ganado aproximadamente \$7.420 millones de pesos ayudando a financiar 747 empresas con \$283,829 millones de pesos.

Equipo



Juan Felipe Lievano
Dirección de Operaciones



Manuel Robles
Gerente de Tecnología



Felipe Tascón
CEO



Juan Esteban Estrada
Gerente Comercial

Algunos inversionistas y junta Directiva

José Vélez
PayU (LATAM)
Co-Founder & Former CEO

Santiago García
Skandia
(Colombia)
CEO

Mauricio García
Liberty Mutual
(Colombia)
Former CEO

Gregorio Márquez
InQlab
Managing Partner
Founder of: elemplo.com & metrocuadrado.com

Modelo de negocio de nuestro aliado:

Mesfix a través de su plataforma [Mesfix.com](https://mesfix.com), conecta a las empresas que quieren vender sus facturas por cobrar a plazo y a un descuento con personas naturales y jurídicas que estén interesadas en este tipo de inversión (Factoring) y que quieren rentabilizar su dinero.

La factura puede ser negociada por partes o en su totalidad (crowdfactoring)*, es decir, los inversionistas pueden cobrar parte o el total de la factura a cambio de una rentabilidad.

Siendo Mesfix solo un intermediador ya que el comprador le paga al vendedor directamente por medio de la pasarela de pago.

Industria FinTech

Es una industria en la que las empresas usan la tecnología para brindar servicios financieros de manera eficiente, ágil, cómoda y confiable. La palabra se forma a partir de la contracción de los términos finance y technology en inglés.

FINANZAS + TECNOLOGÍA = FINTECH

Colombia es el tercer ecosistema fintech más grande de la región, según el informe "Fintech en América Latina: crecimiento y consolidación" del Banco Interamericano de Desarrollo en 2020. El ecosistema de Colombia es uno de los más dinámicos y ya superó las 322 compañías, ubicándose en tercer lugar en la región, después de Brasil y México.

¿Qué diferencia a nuestro aliado de un factoring tradicional ?



Incluyentes. Atienden empresas del tamaño que importan.



Rápido. Obtienen los recursos en días y no en semanas.



Fácil. Pueden obtener capital de trabajo sin salir de la oficina o la casa.



Transparente. Sin costos ocultos o letra pequeña.



No afectan la capacidad de endeudamiento.



Todo el proceso lo pueden hacer en línea desde cualquier parte.



Prioriza la liquidez, comprando o vendiendo a plazo.

Proyección de nuestro aliado

- El foco de Mesfix estará asociado con la oportunidad de la facturación electrónica como título valor en el mercado local y estará trabajando para una futura expansión a México y/o Latinoamérica en los próximos 2 años, de la mano de alianzas estratégicas ya firmadas con actores institucionales.
- El propósito de Mesfix es acelerar el financiamiento de la base empresarial en Colombia y la región, y democratizar el acceso de buenos productos financieros para todos.
- Para el 2025 la compañía aspira a financiar más de 1 billón de dólares anualmente a la base empresarial de la economía
- Posibilidad de crecimiento como el que han tenido grandes empresas latinoamericanas como Rappi, Nubank, Mercado Libre y Despegar que iniciaron como emprendimientos Fintech en cada uno de sus países de origen.